



平成 30 年 5 月 28 日

各 位

会社名 イートアンド株式会社
代表者名 代表取締役社長 仲田 浩康
(コード番号 2882 東証第一部)
問合せ先 執行役員管理本部長 中島 靖雅
TEL: 03-5769-5050

「次世代大阪王将」モデルの出店に関するお知らせ

当社は、中華専門店「大阪王将」において、人手不足に対応した「次世代大阪王将」モデルでの出店を平成 30 年 10 月よりスタートいたしますので、下記のとおりお知らせいたします。

記

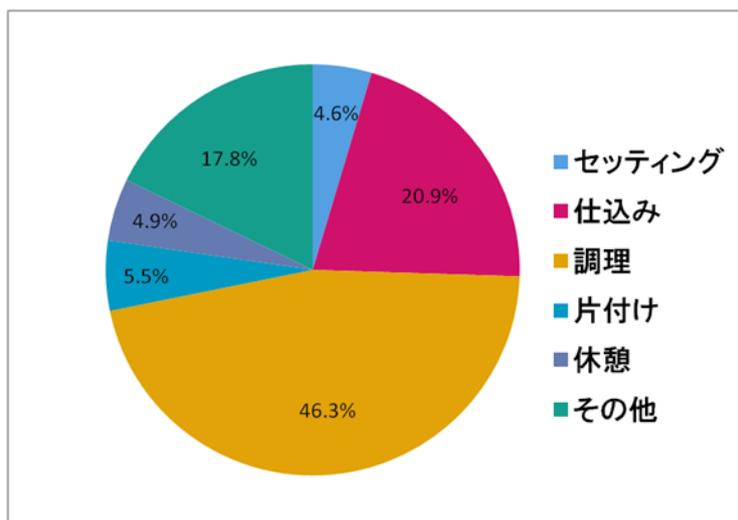
●【背景】

社会現象となりつつある昨今の人手不足は、外食店舗を直撃しております。東京都内など都市部の店舗では外国人スタッフの雇用が進んでおりますが、採用に関する費用は年々高騰し、店舗運営コストは増大しております。

地方ではより深刻さを増しており、人手不足のため出店を見送るケースや店舗が閉店に追い込まれるケースがあり、この状況を打破するような業態構築が必要となりました。

大阪王将の店舗人件費を分析したところ、厨房人件費の 20.9%が仕込作業でありました。昨年度より「包丁レス」「仕込レス」の取組みをスタートし、カット野菜等の導入で仕込作業および仕込に係る時間の軽減に努めております。

■厨房人件費



【次世代大阪王将モデル】

調理技術が必要な鍋振りなど、職人と言われるレベルに達するまでには時間を要するため、「包丁レス」「仕込レス」に加え、テクノロジーを駆使した“職人レス”店舗を構築することで、省力化し、店舗運営の効率化を図って参ります。

■餃子食堂タイプ



- ・FL コスト 58%
- ・償却前利益 17%

■餃子酒場タイプ



- ・FL コスト 53%
- ・償却前利益 17%

平成 29 年 9 月より直営店でモデル店舗の検証をスタートし、現在 6 店舗で検証を進めていますが、テクノロジーを駆使した店舗では、人件費 6～8%の削減に繋がっております。

また外国人の積極採用、戦力化に向けて、レシピの IT 化、多言語化も併せて検証を進めております。

平成 29 年 10 月より、加盟店舗でのモデル出店を開始することで、様々な立地での検証が可能となります。

平成 31 年 9 月に迎える「大阪王将 50 周年」に向けて、“次世代大阪王将モデル”を確立してまいります。

●今後の見通し

当社の業績に与える影響につきましては、軽微の見通しではありますが、今後の業績に影響を与えると判断した場合は適宜開示してまいります。

以 上